



**THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ B2B VIỆT NAM**  
**BẠN TẠO RA SẢN PHẨM FELIX KIẾN TẠO**  
**MẠNG LƯỚI KINH DOANH**

**FELIX STORE**  
**TẬP HÓA 3 TRONG 1**

Kết nối ĐA TIỆN ÍCH  
 với NGƯỜI ĐÙNG CUỐI

TÌM HIỂU NGAY

**Công Ty TNHH SX-TM-DV FELIX Bến Tre**

FELIX Bến Tre điểm chạm cho các sản phẩm Chủ Lực

của Bến Tre tiếp cận **100 Triệu Dân Việt**  
 và vương tâm Quốc Tế!

**Let's Begin**



## Giới Thiệu



## FELIX SÀN THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ B2B HÀNG ĐẦU VIỆT NAM

- Felix là nền tảng thương mại điện tử bao gồm sàn thương mại điện tử trực tuyến (<https://felix.store>) và chuỗi cửa hàng bách hoá thông minh (Smart store: tập hoá 3 trong 1) của các kỹ sư Việt Nam giúp kết nối người mua và người bán, hình thành cộng đồng mua bán các loại hàng hóa, dịch vụ với số lượng danh mục đa dạng: từ nông sản địa phương, hàng thủ công mỹ nghệ, thực phẩm, hàng tiêu dùng đến bất động sản, ô tô, xe máy, đồ điện tử, thời trang, làm đẹp, nội thất, bảo hiểm, thu hộ, thanh toán, giao nhận..... trực tuyến lớn mạnh, hiệu quả và uy tín.

- Đối với người mua, ưu thế của Felix.store đến từ số lượng danh mục đa dạng, từ nông sản địa phương, hàng thủ công mỹ nghệ, thực phẩm, hàng tiêu dùng đến bất động sản, ô tô, xe máy, đồ điện tử, thời trang, làm đẹp, nội thất, bảo hiểm, thu hộ, thanh toán, giao nhận ... Kết hợp giữa tiến bộ về công nghệ và sự thấu hiểu người dùng của các kỹ sư Việt, mọi nhu cầu mua sắm được đáp ứng chỉ trong vài thao tác trên một môi trường an toàn, minh bạch và dễ sử dụng của Việt Nam.

- Đối với người bán, Felix.store tạo cơ hội tiếp cận đến với khách hàng nhanh nhất, tạo nhiều cơ hội việc làm cho người Việt nhất. Tối ưu hàng loạt Bộ Gian Hàng thương mại điện tử và đề xuất lên ý tưởng gian hàng cho shop, gợi ý chi tiết về bố cục shop gian hàng. Ngoài ra hệ thống cửa hàng bách hoá (Smart store: tập hoá 3 trong 1) còn giúp cho người bán tạo dựng thương hiệu và xây dựng hệ thống phân phối phủ kín cả nước, đáp ứng nhu cầu cho gần 100 triệu người tiêu dùng tại Việt Nam

Kính gửi Ông/Bà [Tên người nhận]:

Tôi là Nguyễn Văn Toàn Lâm, thay mặt Công Ty TNHH SX TM DV Felix Bến Tre viết thư về việc gia nhập thị trường mới ở địa chỉ 028/HB MỹHòa, BaTri, BếnTre của công ty chúng tôi. Tôi viết thư này để giới thiệu công ty của chúng tôi với bạn và cung muốn đề nghị sự hợp tác với quý công ty.

Hiện tại Felix Bến Tre đang hoạt động trong lĩnh vực Thương Mại Điện Tử B2B, các sản phẩm chủ lực của chúng tôi bao gồm [Danh mục sản phẩm].

Những sản phẩm tiêu biểu, như [Danh sách sản phẩm].

Sau [Số năm hoạt động], [Tên công ty] đã [thành tựu của công ty]. Chúng tôi hiện đang hoạt động tại các thị trường ở [Địa điểm] và rất vui mừng được mở rộng phạm vi hoạt động sang khu vực [Địa điểm].

Chúng tôi nhận thấy [Tên công ty đối tác] đang kinh doanh trong lĩnh vực [Tên lĩnh vực], vì vậy [Tên công ty] rất hân hạnh được gửi lời đề nghị công tác, cùng phát triển.

[Tên công ty] nhận thấy rằng [lý do bạn muốn hợp tác]. Doanh nghiệp của chúng tôi [Lợi thế cạnh tranh của doanh nghiệp]. Tại thời điểm này, chúng tôi tin rằng, [Tên công ty] là một đối tác đáng tin cậy và phù hợp với [Tên công ty đối tác] để phát triển dòng sản phẩm [Tên dòng sản phẩm].

Chúng tôi xin gửi file đính kèm danh sách sản phẩm và mức giá cũng như các ý tưởng về các dịch vụ hỗ trợ [Tên công ty đối tác] giải quyết các vấn đề hiện tại.

Vui lòng liên hệ với tôi trong thời gian sớm nhất có thể để thảo luận về ý tưởng cũng như bất kỳ câu hỏi về yêu cầu này.

Cảm ơn quý Công ty và tôi mong nhận được phản hồi sớm.

Trân thành cảm ơn,

[Chữ ký chân trang]